FRANQUIA

BrazilHealth
Insurance Specialists

seja um franqueado

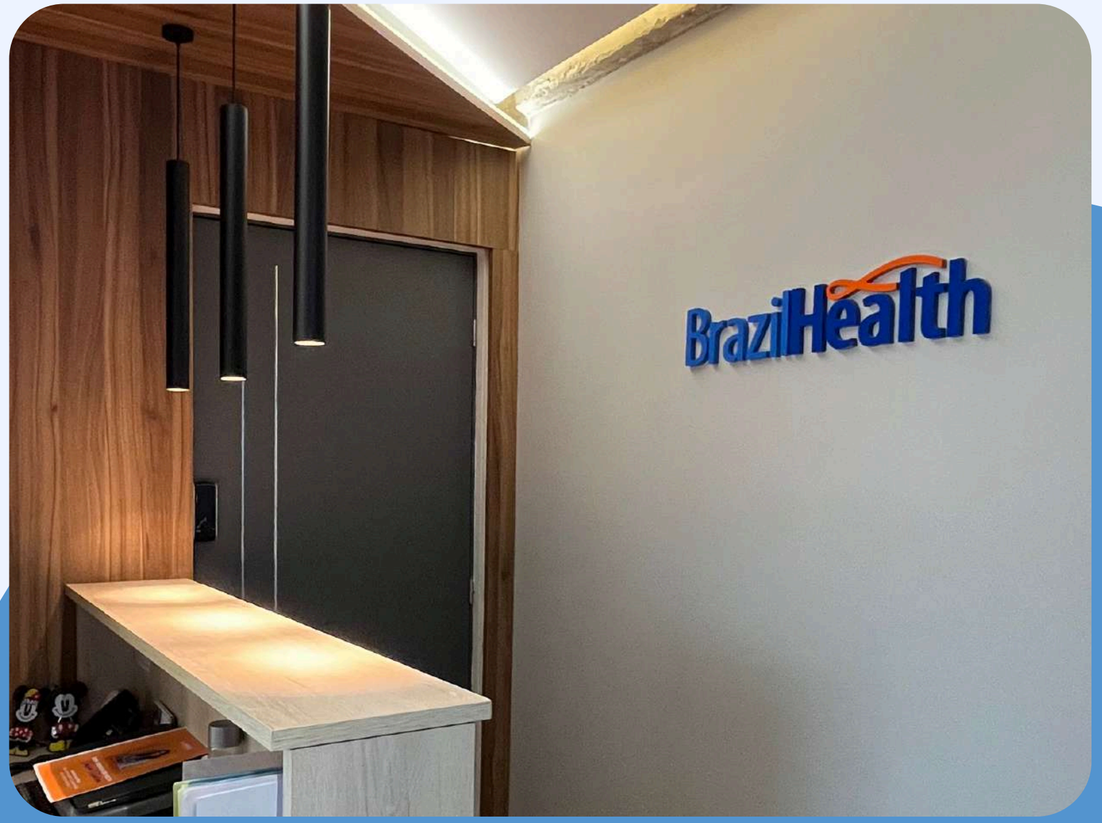
Corretagem e Consultoria de Seguros e Benefícios

ORIGEM DA FRANQUIA

- A Brazil Health surgiu da experiência de executivos com mais de 30 anos do setor para oferecer uma consultoria especializada em benefícios, tornando-se uma das maiores corretoras do mercado.

A Franquia Brazil Health oferece um modelo de negócio completo para quem deseja empreender com segurança no setor de consultoria de benefícios — atuando com planos de saúde, odontológicos, seguros de vida e outros ramos.
Com know-how reconhecido no mercado, suporte total e operação 100% consultiva, você terá estrutura para atender clientes pessoa física e empresas, com ganhos atrativos e crescimento escalável.

Descubra como fazer parte de uma das redes que mais crescem no segmento!



ABF ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE FRANCHISING
ASSOCIADO

A Brazil Health é Franquia validada e associada a ABF - Associação Brasileira de Franchising



O Mercado de Saúde

O setor de planos de saúde e odontológicos registrou números recordes em 2024, segundo a ANS (Agência Nacional de Saúde Suplementar). Foram mais de 52,2 milhões de beneficiários em planos de assistência médica e 34,5 milhões em planos exclusivamente odontológicos. Esse crescimento contínuo reforça a expansão do mercado, criando excelentes oportunidades para franqueados atuarem com vendas consultivas online em todo o Brasil — sempre com o suporte completo e a experiência da Brasil Health.

O segundo maior desejo do brasileiro é ter um plano de saúde

Dentro do setor de corretagem de seguros, o mercado de saúde é o mais lucrativo, com ganhos que podem chegar a **250% a 300%** em agenciamento.

SUSEP
Superintendência de Seguros Privados

Tem reconhecimento e é empresa certificada pela Superintendência de Seguros Privados

Nossos Principais Produtos

BrazilHealth Insurance Specialists

Atuação para todos os públicos **Planos de Saúde, Odonto, Plano PET, Seguro Viagem, Seguro Auto, Residencial, VR e Seguros de Vida** para **pessoa física, familiar, PME** - pequenas e médias empresas e empresarial de grande porte.



Todos os produtos comercializados são devidamente autorizados pela **ANS - Agência Nacional de de Saúde Suplementar**

SUPERMED ADMINISTRADORA DE BENEFÍCIOS

klini saúde

Apoio aos Franqueados

O que já está incluso no investimento inicial:

TREINAMENTO E CAPACITAÇÃO

Mais de 100 horas de Treinamento e capacitação constantes ao empreendedor!

MANUAIS DE FRANQUIA

Manuais de Franquia Implantação, Operação, Marketing e Vendas, Gestão de Pessoas e Gestão Financeira.

CURSOS

Incluso curso online /EAD (ensino a distância com certificação pela ENS - Escola Nacional de Seguros Para habilitação Susep).

TECNOLOGIA INTEGRADA

Licença de uso de sistema de cotação e gestão de vendas já incluso na Franquia.

ESTRUTURA DE PÓS VENDAS

Estrutura de Pós Vendas ao cliente, realizado pela Franqueadora.

MATERIAIS DE MARKETING

Página de site e artes digitais para divulgação em redes sociais do Franqueado(a). Tudo personalizado para cada franqueado

SUPORTE CONTINUO

Equipe de back office e Supervisor(a) comercial dedicado(a) ao apoio na geração de negócios.

AJUDA INICIAL COM INDICAÇÃO DE CLIENTES

Entrega de leads/ indicações de potenciais clientes ao Franqueado(a) durante período inicial.



Perfil do Franqueado

Para ser um franqueado da brazil health, é necessário ter:

- Capital necessário para empreender.
- Afinidade com a atividade da franqueadora. (vendas consultivas)
- Preferencialmente ensino superior e habilidades em gestão.
- Disponibilidade integral para a operação do negócio.
- Habilidade comercial e capacidade de lidar com pessoas.
- Compromisso em seguir as diretrizes e padrões estabelecidos pela franqueadora.



Faturamento

O retorno e os ganhos são muito atrativos na Franquia Brazil Health! De 05 a 10 contratos fechados com clientes você já pode recuperar o capital investido e ganhar muito mais !

Agenciamento

Os agenciamentos são % pagos de acordo com a tabela negociada pela Brazil Health com cada Operadora, Seguradora e Administradora de Planos de Saúde, Odonto e Vida com oferta de ótimos percentuais aos Franqueados.

Receita Recorrente

Receita recorrente conhecida como "vitalício" é um% pago sobre a carteira de clientes (de acordo com as cias e tabela vigente).

Bonificações

As Bonificações são valores e prêmios pagos por campanha vigente.

Exemplos* de % de ganhos com agenciamento + vitalício de acordo com a tabela vigente de operadoras de saúde:

	1° mensalidade	2° mensalidade	3° mensalidade	4° mensalidade (em diante)
Pequenas e médias empresas (PME) de 02 a 99 vidas	100%	100%	50%	2%
Plano Empresarial (com mais de 100 vidas)	50%	2%	2%	2%
Plano individual	100%	50%	50%	0%
Plano por Adesão	100%	20%	0%	0%

PASSO A PASSO

Passo a passo para se tornar um franqueado Brazil Health



investimento inicial da franquia

HOME OFFICE

TAXA DE FRANQUIA	**R$ 26.000,00**
CAPITAL DE INSTALAÇÃO	**R$ 5.500,00**
TOTAL DO INVESTIMENTO	**R$ 31.500,00**

SALA COMERCIAL - 60 m2 (simulação)

TAXA DE FRANQUIA	**R$ 26.000,00**
CAPITAL DE INSTALAÇÃO	**R$ 28.000,00**
TOTAL DO INVESTIMENTO	**R$ 54.000,00**

Além desses custos, a franqueadora solicita que o franqueado tenha um capital de giro por no mínimo 06 (seis) meses de operação nos valores mensais estimados de R$ 2.500,00 e/ou R$ 6.000,00 respectivamente

INFORMAÇÕES GERAIS DA FRANQUIA

ROYALTY	Taxa de Royalties com 09 meses de carência e após: **2% sobre o fat bruto** nos dois primeiros anos e **4% sobre fat bruto** a partir do **terceiro ano** ou pagamento de **royalties mínimo mensal.**
FUNDO DE PROPAGANDA	**1%** sobre faturamento bruto
PAYBACK	**6 MESES**



FRANQUIA

BrazilHealth
Insurance Specialists

seja um franqueado